



SCHEDA DI PRESENTAZIONE

PROFILO Operatore alla vendita

PLUS VALORE

Formazione specifica per Primo Soccorso e Antincendio

CONSIGLIO DI INSERIMENTO

La risorsa, grazie alle proprie esperienze professionali precedenti, si propone per ruoli di vendita assistita.

È infatti in grado:

- esaminare la merce
- organizzare e dare un seguito agli ordini dei clienti e trattare i rimborsi
- dimostrare le caratteristiche dei prodotti
- fornire ai clienti servizi assistenza
- garantire la soddisfazione del cliente
- fornire le ricevute degli acquisti effettuati
- portare a termine la vendita attiva
- garantire la sicurezza del magazzino di stoccaggio
- impedire il taccheggio
- monitorare il livello delle giacenze
- organizzare l'esposizione dei prodotti
- rifornire gli scaffali
- gestire gli aspetti amministrativo-contabili del negozio

COMPETENZE RILEVATE

HARD SKILLS

Realizzare il ricevimento e lo stoccaggio della merce

Realizzare l'allestimento e il riordino delle merci

Curare la vendita e l'assistenza ai clienti

Realizzare la registrazione delle vendite

SOFT SKILLS

Adattabilità e flessibilità;

Abilità comunicative;

Risolvere problemi.

SETTORE DI PROVENIENZA

Commercio

PRECEDENTI ESPERIENZE

Maxima Srl (gruppo MaxMara) - Mestre VE

Conbipel SpA - Marcon VE

Macelleria Sas - Mestre VE

ANNO DI NASCITA

1976

RESIDENZA

Zero Branco (TV)

TITOLO DI STUDIO

Diploma di Analista Contabile