



SCHEDA DI PRESENTAZIONE

PROFILO Operatore alla vendita

PLUS VALORE

Corso di preparazione alla certificazione ECDL Base (2021)

CONSIGLIO DI INSERIMENTO

La risorsa, grazie alle precedenti esperienze professionali, si propone per mansioni in ambito di vendita.

È infatti in grado di:

- dimostrare le caratteristiche dei prodotti
- esaminare la merce
- fornire ai clienti servizi assistenza
- garantire la soddisfazione del cliente
- impedire il taccheggio
- indirizzare il cliente nella scelta dei prodotti
- individuare i desideri del cliente
- organizzare l'esposizione dei prodotti
- rifornire gli scaffali
- tenere i rapporti con i fornitori
- tenere rapporti con i clienti

COMPETENZE RILEVATE

HARD SKILLS

Realizzare il ricevimento e lo stoccaggio delle merci
Realizzare l'allestimento e il riordino delle merci
Curare la vendita e l'assistenza ai clienti
Realizzare la registrazione delle vendite

SOFT SKILLS

Adattabilità e flessibilità
Gestire il tempo
Lavorare in gruppo
Prendere decisioni

SETTORE DI PROVENIENZA

Commercio

Servizi alla persona

PRECEDENTI ESPERIENZE

Negozi di famiglia
Lombardini Discount
Famiglie private

ANNO DI NASCITA 1983

RESIDENZA Padova (PD)

TITOLO DI STUDIO Licenza media